

SESION DE BIENVENIDA

Lunes, 12 de Abril, 4:00-5:30pm EST

El objetivo de la sesión de bienvenida es conocer al ecosistema del primer programa Land Accelerator, capítulo Perú. Desde nuestros protagonistas los emprendedores, a las entidades que han hecho posible el mismo, el equipo facilitador, los mentores y aliados, así como también presentar la estructura y objetivos del programa.

4:00 – 4:15

PALABRAS DE BIENVENIDA DE LAS ENTIDADES QUE REPRESENTAN EL PROGRAMA

- Walter Vergara, Iniciativa 20x20, WRI
- Martín Jaggi, Jefe de Cooperación de la Agencia Suiza para la Cooperación y el Desarrollo - COSUDE en Perú y en la región andina

4:15 - 4:30

PRESENTACIÓN DEL EQUIPO DE LAND ACCELERATOR, CAPÍTULO PERÚ

- Roberto Persivale & Miguel Burriel, Fledge Latam Series
- Miguel Pinedo & Angela Betancour, 3erPlaneta

4:30 - 5:00

PRESENTACIÓN EMPRENDIMIENTOS DEL PROGRAMA

Formato twitter pitch:

- Presentación de 30 segundos por equipo.
- Expectativas

5:00 - 5:10

PRESENTACIÓN LOS MENTORES PRESENTES

- Nombre
- Cargo
- Superpoder
- Institución

5:10 - 5:30

REVISIÓN DEL PROGRAMA LAND ACCELERATOR, CAPÍTULO PERÚ

- Estructura del programa
- Contenidos de los webinars
- Estructura de las mentorías
- DemoDay

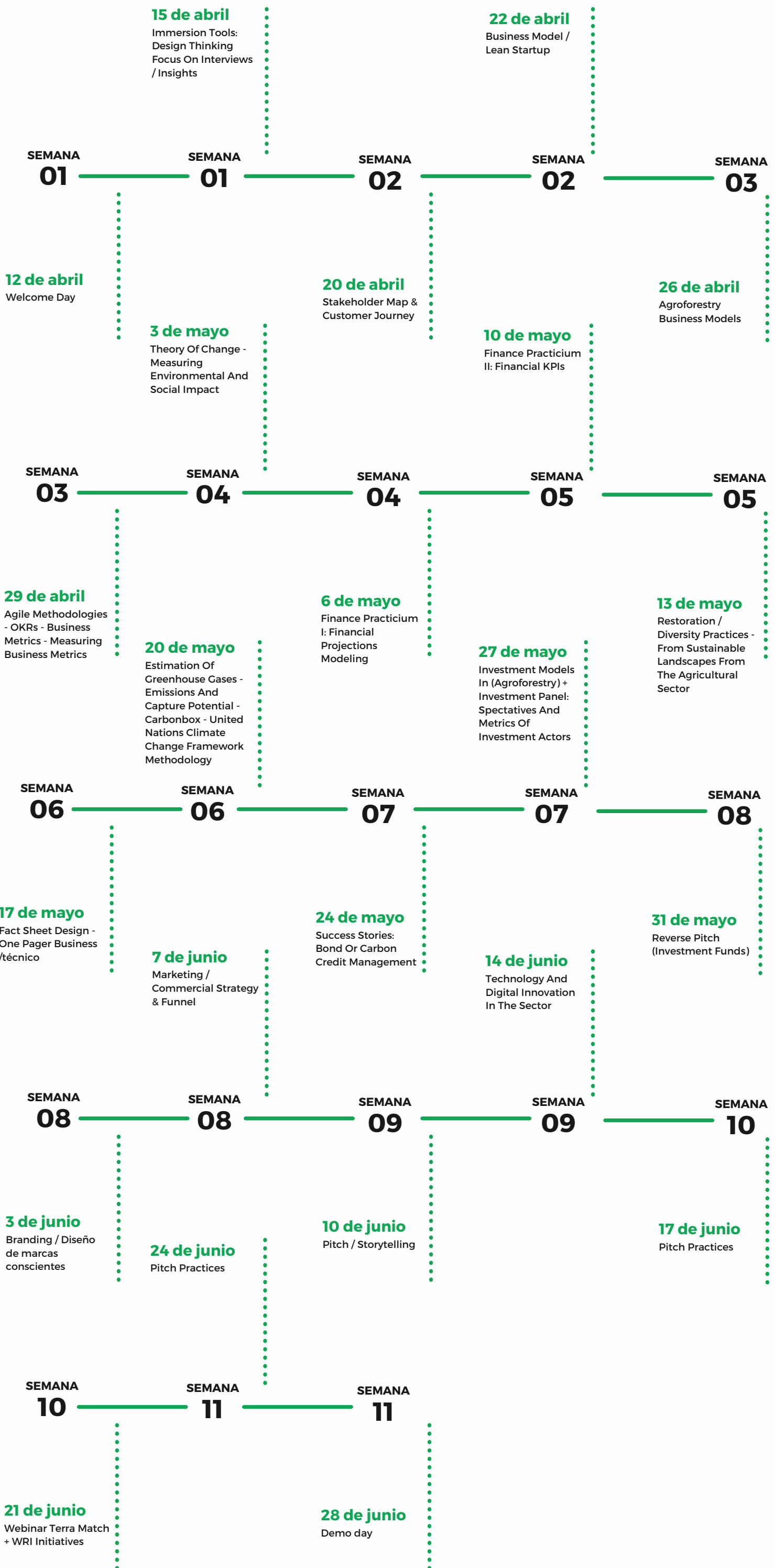
5:30 - 5:40

PALABRAS DE DESPEDIDA Y AGRADECIMIENTO

- Maria Franco, , Iniciativa 20x20, WRI
- Francisco Medina - Director del PBA.

ESTRUCTURA DEL PROGRAMA

20 webinars y actividades, 2 sesiones de prácticas de pitch y 1 Demo day repartido a lo largo de once semanas.



FORMATO DE TWITTER PITCH

Una buena plantilla a considerar para el lanzamiento de 30 segundos:

- Cuál es su problema, qué grandes problemas causa esto en su vida.
- Nombre del representante, nombre de la empresa.
- Cómo interviene la empresa para solucionar un problema o aportar un beneficio.
- La pregunta: qué es lo que más busca el fundador o la empresa ahora. (Conexiones, financiación de deuda, financiación de acciones, asesoramiento, en qué área, con qué propósito)
- Objetivo: ¡Que los asistentes quieran conocer su empresa!

MENTORÍAS

El programa consta de 10 semanas de mentoría, con 6 mentorías abiertas o grupales a la semana, (por un total de 60).

Los 30 emprendimientos tendrán acceso a dos mentorías grupales, separadas por un intervalo de 5 semanas y así dar tiempo a evolucionar la propuesta de valor.

El objetivo de las mentorías grupales o abiertas es poder mostrar el proyecto a un grupo de mentores con diferentes especialidades cuya visión enriquecida y diversa derive en una serie de insights o contactos que fortalezcan, y aceleren el proyecto.



Adicionalmente, cada emprendimiento dispondrá de una mentoría individual con el equipo facilitador (consorcio de Asesorandes y 3erPlaneta)

DEMO DAY

El último día del programa será un Demo Day, en los 30 emprendimientos expondrán en 5 minutos su proyecto a un grupo de inversores y representantes de instituciones con el objetivo de buscar inversión y aliados para un próximo paso de aceleración a mercados.

RESULTADOS Y ENTREGABLES DEL PROGRAMA

El emprendedor debe tener como mínimo lo siguiente al finalizar el programa:

- Un deck/presentación de su proyecto.
- Un teaser/one pager de su proyecto.
- Un modelo financiero con proyecciones y supuestos indicando métricas financieras.